附件1：贵州交投农业产业发展有限公司2025年第一次公开招聘岗位列表

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 岗位名称及人数 | 岗位职责 | 任职条件 |
| 项目部总监1人 | 1.负责中国辣椒城综合服务平台及数字辣椒交易中心的组建和运营工作，包括但不限于交易平台的搭建、平台的运营、标准体系建设等工作。2.直接管理中国辣椒城综合服务平台及数字辣椒交易中心项目部，拟定项目部年度经营计划，完成年度经营目标。3.建立科学的项目部人才规划、考核体系、激励机制。4.制定、落实、完善项目部的各项管理规定、操作流程和相关制度。5.计划、指导、协调、控制和激励项目部的业务开展，监督、检查项目部两个部门负责人有效履行岗位职责，并进行评价和考核管理工作，提高工作效率。6.全面掌控项目部的经营状况，合理调配人力、物力、财力，完成任务指标和工作计划，不断提高经营管理水平、经济效益。7.组织开展项目部的经营活动分析，分析问题，提出改进方案。8.完成领导交办的其他工作。 | 1.50周岁（含）以下，本科及以上学历，经济类或管理类相关专业。2.八年以上金融、大宗商品行业工作经验，五年以上管理经验；具备交易管理和风险控制等电子商务交易平台运营管理经验。3.具有大局观和一定的超前意识。对国家的宏观经济政策有较深刻的理解和认识，知识面广，社交能力强，具有较强的逻辑思维和统筹规划能力、组织管理能力、突发事件的应变能力、有较出色的组织和协调能力。4.具有良好的敬业精神和严谨、务实的管理风格。5.具有高度的责任心和职业道德，善于沟通与交流。6.办事认真严谨、追求成功、精力充沛、学习力强、执行力强，可以承受较大的工作压力。 |
| 交易专员1人 | 1.根据交易中心交易策略，负责具体交易指令的下达与执行。监控交易过程，确保交易符合公司规定及市场规则。2.维护与交易对手方的良好关系，确保交易顺畅进行。3.收集并分析市场信息，为交易策略的制定提供依据，参与制定交易策略，提高交易效率与盈利能力。定期撰写市场分析报告，为交易中心提供决策支持。4..监控交易风险，及时识别并报告潜在风险点。协助风控部门制定风险控制措施，确保交易安全。参与制定交易限额，确保交易活动在风险可控范围内进行。5.不断优化交易流程，提高交易执行效率，确保交易记录的准确无误，提高工作质量。定期回顾交易表现，总结经验教训，持续改进工作方法。6.完成领导交办的其他工作。 | 1.年龄40周岁（含）以下，本科以上学历，经济类、贸易类相关专业。2.五年以上金融、大宗商品行业工作经验，一年以上管理经验。3.具备交易管理和风险控制等电子商务交易平台运营管理经验者优先。4.具备很强的逻辑思维和统筹规划能力、组织管理能力、突发事件的应变能力、客户关系协调能力。5.具有良好的敬业精神和严谨、务实的管理风格。6.具有高度的责任心和职业道德，善于沟通与交流。 |
| 质量专员1人 | 1.根据《辣椒干评标定级定价工作制度》对公司业务需要采购的辣椒样品和入库货品进行评级定价，对水分、二氧化硫和农产等进行抽样检测或复检，并出具结果通知书。2.对接省内外辣椒检测机构，对辣椒进行送检；3.负责开展市场调研，梳理辣椒食用区、辣椒种植区、辣椒集散地各流通环节辣椒价格指数并分析相关数据。4.负责每日收集汇总贵州、河南和山东三大辣椒主产区各品种辣椒价格指数。5.与中国辣椒网每日发布价格进行对比分析完成价格差异对比表，汇总三大辣椒主产区每日各大品种辣椒价格行情.6.负责搭建企业辣椒质量体系。7.完成领导交办的其他工作。 | 1.40周岁（含）以下，大学本科及以上学历。 2.食品安全相关专业；从事食品安全、食品质量检测等相关工作三年以上。 3.掌握相应的食品安全法律法规、食品安全标准，熟练掌握办公软件，有较强的沟通能力，责任心强，工作态度认真、细致。4.了解省内外辣椒行情的优先。 |
| 文旅专员1名 | 1.负责搭建公司文旅、培训和研学方面的体系，并进行市场开拓工作。2.负责梳理和完善接待流程，负责园区观摩团队、旅游团队、学习考察团队的接待和讲解。3.负责挖掘客户资源：对中小学校、高校、党校等进行业务合作洽谈。4.负责挖掘园区旅游资源、研学资源。5.负责园区旅游场景打造、旅游业务规划，负责辣椒特色展厅的规划和管理。6.完成上级领导交办的各项工作。 | 1.35周岁（含）以下，大学本科及以上学历，旅游相关专业。 2.3年以上的旅游行业或研学等方面的工作经验，对旅游接待熟悉，有携程或去哪儿或同程等平台工作经验优先。 3.熟悉办公软件的应用。4.反应敏捷、表达能力强，具有亲和力，具有较强的沟通能力及交际技巧。 5.具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识。 |